

Contract Management... Où en êtes-vous ?!

- **Le Quiz GREEN Conseil** -



GREEN Conseil



Le quiz GREEN Conseil, c'est quoi ?

Toute relation d'affaires implique l'existence d'un **contrat**...et donc par conséquent une **relation contractuelle** qu'il va falloir gérer !

Que l'on soit avancé sur le sujet ou en phase de questionnement, **on pratique déjà tous une forme de Contract Management**, sans toujours en avoir conscience !

A chacun sa façon d'appliquer et d'exploiter le management des engagements juridiques et contractuels, en le mettant au service de la performance économique et financière...

Pour découvrir vos points forts, et vos axes d'amélioration éventuels, pour avancer dans vos réflexions actuelles ou à venir autour du **processus Contract Management**... faites le TEST GREEN Conseil !

En 6 questions, ce test vous permettra de **prendre du recul** par rapport à votre situation et d'obtenir une vision extérieure et objective, sur un **sujet de plus en plus incontournable**. Conçu pour vous apporter des éléments de réponses immédiats, ce test peut être réalisé seul pour son organisation, en équipe, avec ses partenaires. Il peut également favoriser la prise de conscience et la remise en perspective.

Introduction au
Quiz

Le Quiz

Vos Résultats

A propos de
GREEN Conseil



Le quiz [1/2]

QUESTION 1 Dans votre activité, dans quelle mesure les risques contractuels sont-ils analysés avant la signature du contrat ?

Systématiquement !

Seulement sur les contrats complexes

Ils ne sont pas vraiment analysés, nous nous concentrons davantage sur les « risques techniques »...

QUESTION 2 Chez vous, le processus de contractualisation est synonyme de...

Silo et communication à optimiser

Une seule entité est concernée

Transversalité et collaboration

QUESTION 3 Pendant l'exécution du projet, que devient la documentation contractuelle (dans sa version signée !) ?

Les documents contractuels sont rangés depuis longtemps !
En faire un suivi...quel suivi ?!

Il vous arrive de ne pas toujours trouver vos documents contractuels, et le suivi n'est pas encore automatique

Vous savez exactement où se trouvent l'ensemble des documents contractuels, les échanges avec vos clients & fournisseurs sont précieusement tracés, et le suivi effectué de manière régulière : sait-on jamais !

Je ne sais pas...

Introduction

Le Quiz

Vos Résultats

A propos de
GREEN Conseil



Le quiz [2/2]

QUESTION 4 Comment qualifieriez-vous vos relations contractuelles avec vos clients/fournisseurs ?

- Précieuses, on ne parle d'ailleurs pas de client ou de fournisseur mais de partenaires !
- Encore parfois conflictuelles, mais cela doit changer !
- Nous n'avons pas de relation du tout
- A construire

QUESTION 5 L'anticipation sur le renouvellement des contrats chez vous c'est...

- Pas encore systématique, mais cela nous arrive quelquefois, avec des résultats positifs
- Un « To-Do » ! Nous n'anticipons pas du tout...
- Un sujet sur lequel nous sommes particulièrement actifs, car source d'opportunités !
- Nouveau, et on se demande pourquoi on ne l'a pas fait plus tôt !

QUESTION 6 Est-ce que vos processus contractuels vous permettent de capitaliser sur vos expériences et d'identifier les bonnes et mauvaises pratiques ?

- Non... Nous n'y pensons pas ou n'avons pas le temps ni les moyens
- Oui, la capitalisation est systématique
- C'est parfois fait, mais cela reste informel : on doit l'améliorer !

Introduction

Le Quiz

Vos Résultats

A propos de
GREEN Conseil



Vos Résultats ?!





Vos Résultats

Vous avez une majorité de :



Tout est là, reste à formaliser : un processus à fort potentiel...

Vous êtes meilleurs sur le terrain que dans la formalisation : exploitez vos atouts opérationnels et améliorez les pratiques qui fonctionnent bien, en **définissant une cible commune Contract Management !**



Vous avez une majorité de :



Un processus en maturation qu'il va falloir construire !

Le Contract Management vous connaissez, même si vous n'en avez pas toujours conscience : il y a de bonnes initiatives, mais cela reste intuitif et pas systématisé. **Il ne reste qu'à modéliser et à formaliser** ce qui est fait aujourd'hui !



Vous avez une majorité de :



Un processus bien installé ... restant à optimiser ou améliorer!

Vous avez réussi le challenge de la mise en place de ce nouveau processus transverse qu'est le Contract Management ! Etes-vous aussi doués pour **capitaliser sur les bonnes pratiques et améliorer ce qui peut l'être ?**



Introduction

Le Quiz

Vos Résultats

A propos de
GREEN Conseil



GREEN Conseil et le Contract Management

GREEN Conseil est un cabinet de conseil parisien, existant depuis 2004, avec pour ambition originelle d'accompagner les projets de développement ou de transformation des entreprises, ainsi que les personnes qui les vivent.

Au gré des rencontres et des projets, nous avons fait le constat suivant : il existe aujourd'hui dans les entreprises françaises et internationales gérant des grands projets une déconnexion notable entre les responsables opérationnels des projets et les experts juridiques qui ont la charge des relations contractuelles. Notre souhait est d'aider les entreprises à créer un trait d'union entre les différentes parties prenantes dans l'entreprise, par la mise en place d'un processus Contract Management.

Le Contract Management est un facilitateur en devenir, parlons-en !

Introduction

Le Quiz

Vos Résultats

A propos de
GREEN Conseil



Merci

Adeline FEDRIZZI

Responsable BU Contract Management

+33 6 71 52 49 30

adeline.fedrizzi@green-conseil.com

10 avenue Jean Moulin, 75014 PARIS

www.green-conseil.com



GREEN Conseil